

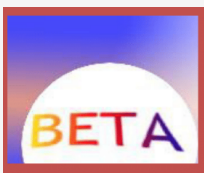
LA VENTE DE SYSTEME PV EN AFRIQUE



**Boureima
KABRE**

BurkinaFaso

- 58 ans
- socio-économiste de formation, spécialiste de l'économie sociale et solidaire
- 23 ans d'expérience dans l'accès à l'énergie par les EnR (études, conseils, installation et distribution)
- Son entreprise :



Devant l'abondance de composants PV d'origine asiatique, pensez-vous que les industriels européens ont encore une place sur ce marché ?

Ce qui est complexe pour les industriels européens, c'est que nombre de leurs produits distribués en Afrique sont fabriqués sur le continent asiatique. De ce fait, les industriels européens contribuent à compromettre dangereusement leur place sur le marché. Par ailleurs, bon nombre de distributeurs de produits solaires essaient eux-aussi de faire fabriquer leurs produits directement en Chine. Alors, à ce rythme, c'est plutôt l'expertise des industriels qui aurait une chance de perdurer.

Comment restez-vous compétitif et attractif dans ce nouvel environnement très concurrentiel ?

Nous essayons d'intégrer des services que nos concurrents n'offrent pas souvent : la mise en place d'un SAV de proximité, l'application effective de la garantie des produits, des facilités de paiement adaptées aux conditions socio-économiques locales...

Voyez-vous positivement l'évolution du marché du photovoltaïque au Burkina Faso ?

Les contextes environnemental, politique et juridique actuels, qui sont de bons indicateurs, montrent que le marché des équipements photovoltaïques se développe et que le secteur a connu et va connaître encore une évolution spectaculaire au Burkina Faso dans les années à venir. Sur le plan national, des mesures sont prises pour assainir le marché face à l'invasion de produits de qualité douteuse.